

SICUREZZA ALIMENTARE E SICUREZZA SUL LAVORO

SODEXHO

Stiamo cercando un/una giovane laureato/a per la struttura della nostra Direzione Regionale Nord/Est. La sede di lavoro è a Mantova ma il territorio di competenza è esteso al Triveneto. Presso le unità operative da noi gestite in quell'area, la persona prescelta dovrà curare gli aspetti relativi al Controllo Qualità e alla Sicurezza sul Lavoro, (sulla base delle specifiche normative e dei regolamenti aziendali in materia), compresa la formazione del personale operativo. Il/la candidato/a ideale: possiede una Laurea in Scienze e Tecnologie Alimentari o Biologia; ha maturato un'esperienza anche breve nell'ambito del Controllo Qualità e della Sicurezza sul Lavoro, preferibilmente in aziende di RISTORAZIONE o in aziende ALIMENTARI; possiede buone capacità organizzative, di analisi e di comunicazione e sa gestire in maniera efficace le relazioni interpersonali; sa costruire e gestire interventi formativi/informativi rivolti al personale; è autonomo/a e disponibile a frequenti brevi spostamenti sul territorio di competenza. Offriamo un contratto a tempo indeterminato.

Sede di lavoro: **MANTOVA CITTÀ - AREA DI COMPETENZA: TRIVENETO**
Rispondere a: selezione@sodexo-it.com



SGI STUDIO GALLI INGEGNERIA SPA

PROGETTISTA/PROJECT MANAGER

Società di consulenza leader nel settore dell'ingegneria idraulica ed ambientale ricerca per le proprie attività nell'area medio-orientale

PROGETTISTA/PROJECT MANAGER

I candidati, di età compresa tra 30 e 40 anni, sono di preferenza ingegneri, con una esperienza di almeno 5 anni nella modellazione/progettazione/direzione lavori di infrastrutture acquedottistiche e fognarie, hanno un'ottima conoscenza dell'inglese scritto e parlato. Costituisce titolo preferenziale l'aver già svolto attività nell'ambito di progetti internazionali, in particolare in paesi in via di sviluppo. Ulteriore titolo preferenziale la conoscenza della lingua araba. Completano il profilo caratteristiche di dinamismo, intraprendenza, determinazione ed autonomia organizzativa.

Sede: **Padova (con missioni frequenti nell'area di interesse)**

Rispondere a: sji@cambiolavoro.com



COMMERCIALI SERVIZI FINANZIARI - ITALIA

ELECTA SPA

FORUS, marchio di electa spa assume

PROMOTORI DI PRODOTTI FINANZIARI

che svolgeranno attività di front office presso gli uffici provinciali a marchio FORUS. Saranno tenuti in maggiore considerazione i profili che presentano le seguenti caratteristiche: • Iscrizione U.I.C. albo mediatori creditizi oppure albo promotori finanziari • Esperienza di vendita di servizi al privato • Utilizzo di supporti informatici e banche dati. Si offre assunzione con CCNL commercio. È inoltre previsto un trattamento provvisorio da determinarsi in base al venduto. Inviare cv via mail oppure via fax allo 02/29512671

Sede di lavoro: **Italia - Tutto il Territorio**
Rispondere: traversi.barbara@electa-spa.it



SITE MANAGER FRANCIA

PRAGMA S.R.L.

La posizione, che dipende dal Direttore Tecnico di Area, ha la responsabilità di pianificare e quindi gestire le attività di commessa/cantiera, attraverso un costante rapporto con la committenza, di coordinare il gruppo di lavoro coinvolto nel cantiere al fine di giungere alla consegna dell'opera nel rispetto dei tempi, dei costi e delle marginalità previsti. Il candidato ideale è un diplomato tecnico/ingegnere di età non superiore ai 35 anni, con una solida esperienza in posizioni analoghe, maturata in aziende operanti per grandi commesse dalla complessa ingegneristica. È indispensabile una buona conoscenza della lingua francese. La Società Cliente è una realtà leader nel settore delle costruzioni complesse. L'attività lavorativa si svolge prevalentemente in Francia.

Sede: **ESTERO**
Rispondere a: carla.olin@pragmaselezione.com



RIF. 65-NET: RESPONSABILE COMMERCIALE

ARETHUSA

Cliente: azienda europea che progetta, crea e commercializza materiale brevettato per artigiani operanti nel settore edilizio, con un fatturato di 50 milioni di euro e un organico di 200 persone. Contenuti della posizione: la figura ricercata si occuperà della gestione commerciale della filiale italiana e del suo sviluppo commerciale. Sarà responsabile: dello sviluppo commerciale della società e del suo fatturato in Italia (grazie alla vendita diretta agli artigiani che lavorano nel settore dell'edilizia e dell'impiantistica) rispondendo direttamente alla Direzione in Francia; di una rete di agenti mono mandatar. Dovrà: affiancare sistematicamente gli agenti esistenti e formare sul territorio i nuovi con lo scopo di incrementare i fatturati; incrementare il numero di agenti; Requisiti del candidato ideale: ha maturato un'esperienza di successo nella vendita di beni/prodotti agli utenti finali. Avrà maturato un'esperienza nella selezione, formazione, motivazione e gestione d'agenti. Dotato di intraprendenza, concretezza, energia e determinazione nel raggiungimento degli obiettivi. Possiede doti d'organizzazione e comunicazione. È indispensabile infine una buona conoscenza della lingua FRANCESE.

Sede: **MILANO CITTÀ**
Rispondere a: selezione@arethusa.it



RESPONSABILE FINANZA STRUTTURATA

ERGON EXECUTIVE

Gruppo multinazionale italiano ricerca:

RESPONSABILE FINANZA STRUTTURATA

Che, riportando al Direttore Finanziario, avrà la responsabilità della gestione di tutte le operazioni di finanza strutturata e dei finanziamenti a medio e lungo termine. Il candidato ideale 30-35enne, laureato in Economia, avrà già acquisito una buona familiarità con le diverse attività legate alla gestione della tesoreria ed avrà maturato competenze anche nell'ambito del trade financing. Precisione, attitudine al team working, ottime capacità relazionali e reale conoscenza della lingua inglese completano il profilo ricercato. La posizione prevede interessanti prospettive di crescita professionale.

Sede di lavoro: **BRESCIA CITTÀ**
Rispondere: jobtc@ergonexecutive.it



BUSINESS ANALYST RIF. 2429**MCS**

La società nostra cliente, è una multinazionale leader di mercato nel settore Consumer Goods e ci ha incaricato di ricercare una figura di:

Business Analyst

Il ruolo riporta al Direttore Vendite Italia e prevede attività di analisi dei dati di vendita e di mercato (continuative e ad hoc), al fine di supportare la definizione degli scenari commerciali e degli obiettivi strategico/operativi. Le principali attività sono: • partecipazione alla definizione del forecast • analisi dei dati di vendita e di distribuzione del prodotto • elaborazione e interpretazione dei dati • definizione di piani di azione commerciali volti ad ottimizzare e sviluppare i risultati commerciali • realizzazione di progetti specifici assegnati Sono richieste spiccate capacità di comunicazione e relazione, per potersi interfacciare ed integrare con le altre Funzioni aziendali (anche a livello internazionale), oltre che elevata autonomia e propositività nel produrre gli output richiesti. Profilo del candidato • Età: 30/32 anni • Titolo di studio: Laurea • Esperienza: Back-ground maturato nel settore consumer-goods, in posizione di Business Analyst a supporto delle vendite o di Brand Manager • Conoscenza delle lingue: inglese fluente • Competenze informatiche: pacchetto Office, internet • Soft skills: Riservatezza, autonomia, senso di responsabilità, ottime capacità negoziali/ diplomatiche, capacità di interagire in contesti internazionali complessi, visione di insieme, doti di analisi e di sintesi, velocità esecutiva, orientamento al risultato.

Sede: ROMA CITTÀ

Rispondere a: roma@mcs-accord.com
citando il riferimento

**DIRECT MARKETING SPECIALIST RIF DMS****AEGIS SRL**

Aegis Human Resources, società di Ricerca e Selezione specializzata nel reclutamento di figure professionali ad elevato valore, ricerca per banca internazionale in forte espansione:

Direct Marketing Specialist Rif DMS

Il/la candidato/a ideale ha un'età compresa tra 28 e 32 anni, ha conseguito una laurea in economia ad indirizzo marketing o è in possesso di un titolo di studio equipollente, ha maturato un'esperienza di almeno tre anni in attività di direct marketing. Il/la candidato/a scelto inserito nel dipartimento di "Investment Products" si occuperà di:

- Organizzazione delle campagne di direct marketing
- Confronto ed allineamento con i diversi canali della banca nella fase di lancio dei nuovi prodotti
- Analisi e stima delle campagne
- Sviluppo del piano di comunicazione e gestione del budget

Sono da ritenersi requisiti fondamentali una progressa e consolidata esperienza nel ruolo, la buona conoscenza dei principali pacchetti Office, verrà considerato requisito preferenziale la buona conoscenza della lingua inglese. Completano il profilo spiccate attitudini organizzative e relazionali, forte capacità comunicativa unita a una mentalità creativa e dinamica, entusiasmo ed autonomia, predisposizione al lavoro in team e orientamento al risultato. Sede di lavoro: Milano Gli interessati ambo sessi (L. 903/77) possono inoltrare il proprio CV dando l'autorizzazione al trattamento dei dati personali, ai sensi D.Lgs.196/03 e citando il Rif. DMS a: Aegis Srl Via Olmetto 17, 20123 - Milano, oppure tramite l'indirizzo mail: contact@aeqishr.it AUT. MIN. N. 1476 RS

Sede: MILANO

Rispondere a: contact@aeqishr.it**ENERGY SPECIALIST****SKILL RISORSE UMANE srl**

Importante gruppo energetico con presenza consolidata nella distribuzione e nella vendita di gas ed energia elettrica, ci ha incaricato di ricercare un

ENERGY SPECIALIST

da inserire nell'ambito della nuova ESCO preposta allo studio di soluzioni in tema di energie rinnovabili e di gestione dell'energia. L'attività, di taglio tecnico commerciale, prevede la formulazione di proposte su specifica del cliente, la consulenza e l'assistenza nell'analisi di consumi, l'analisi dei bilanci energetici con conseguente ottimizzazione, proposte sull'uso razionale dell'energia, e la gestione dei contratti di gestione energia sia passivi che attivi con annessa attività di manutenzione e conduzione. Il candidato a cui ci rivolgiamo è in possesso di una specializzazione in ambito energetico sia tradizionale (energia elettrica, gas naturale, anche in ambito cogenerativo e microcogenerativo) sia rinnovabile (eolico, solare, fotovoltaico, etc.), preferibilmente con esperienza biennale nelle problematiche legate alla gestione dell'energia prodotta anche in cogenerazione e nell'implementazione di business plan energetici.

Sede: BRESCIA CITTÀ

Rispondere a: zapponi@skillrisorseumane.it**RESPONSABILE RICERCA E SVILUPPO RIF. IT28.4402****MERCURI URVAL**

Fresenius HemoCare Italia, parte del gruppo multinazionale tedesco Fresenius (www.fresenius-ag.com), è leader mondiale nella produzione e commercializzazione di sistemi e prodotti per la filtrazione del sangue. Nell'ottica della costante crescita e differenziazione del proprio portafoglio prodotti, per il Plant di Cavezzo (Mo) ci ha incaricato della ricerca e selezione del

Responsabile Ricerca e Sviluppo

Proveniente dalla filtrazione industriale o dai materiali per filtrazione Il ruolo: a riporto del Direttore Generale e coordinando un team di collaboratori, avrà la completa responsabilità della conduzione delle attività di ricerca sui materiali (fibre polimeriche) per la definizione di nuovi prodotti (filtri) e per il continuo miglioramento di quelli esistenti. Nel rispetto di tempi e costi, coordinerà trasversalmente progetti di sviluppo, si interfaccerà con la Produzione nella fase di industrializzazione e collaborerà con la forza commerciale in Italia e con le consociate all'estero per la gestione di problematiche tecniche con i Clienti. Il candidato ideale: laureato in materie scientifiche, ha maturato una solida esperienza (5/7 anni) in ruolo analogo all'interno di realtà produttive operanti nella filtrazione industriale (farmaceutica in particolare) o nello sviluppo di fibre o materiali per la filtrazione. Autonomia, leadership, doti comunicative oltre alla buona conoscenza dell'Inglese e dei principali supporti informatici completano il profilo. L'Azienda offre l'inserimento in un contesto internazionale caratterizzato da elevata professionalità e reali opportunità di sviluppo. Il pacchetto retributivo e di benefits sarà in grado di soddisfare le candidature più qualificate. Gli interessati ambo sessi sono invitati a leggere preventivamente su www.mercuriurval.it l'informativa sulla Privacy ex art 13 dlgs 196/2003. Inviare CV citando retribuzione lorda, rif. IT28.4402 e autorizzazione al trattamento dei dati personali sensibili eventualmente conferiti per e-mail a selezione28.it@mercuriurval.com o per posta prioritaria a Mercuri Urval, Via Turati 29, 20121 Milano. Aut. Min. Provv. 1/482/RS 2005

Sede: MODENA PROVINCIA - CAVEZZO

Rispondere a: selezione28.it@mercuriurval.com