

CLIENT RELATIONSHIP MANAGER - RIF.12-NET**ARETHUSA**

Cliente: Dinamica realtà finanziaria estera, specializzata nell'attività di Asset Management per conto di clienti privati e istituzionali. Contenuti della posizione: Il candidato prescelto dovrà affiancare, gestire e assistere i clienti finanziari B2C per poter ottimizzare le vendite dei servizi di Asset Management. Il lavoro prevede visite frequenti presso i clienti - mediamente 3 giorni la settimana. Tali visite avranno lo scopo di svolgere attività quali ad esempio: la formazione della forza vendita, la collaborazione con l'Ufficio Marketing, la risoluzione di eventuali problematiche. Profilo del candidato: 27-29 anni, brillante percorso formativo presso Facoltà di Economia o simile, buona conoscenza della lingua inglese. Avrà un'esperienza di 1-3 anni in ambito finanziario durante i quali avrà maturato una buona conoscenza dei fondi d'investimento e dei meccanismi del processo d'investimento. Avrà buone doti di relazione, un approccio propositivo ed orientato al cliente e sarà in grado di rappresentare l'Azienda. Completano il profilo: buone capacità di organizzazione, abitudine a lavorare per obiettivi e scadenze, capacità di lavorare in autonomia e in team. L'Azienda offre ottime opportunità di carriera in un ambiente dinamico, professionale e in forte crescita.

Sede di lavoro: **MILANO CITTÀ**
 Rispondere a: selezione@arethusait

**RESPONSABILE QUALITA' DI STABILIMENTO - RIF. WL/214****EUREN INTERSEARCH**

Il nostro cliente, consolidata azienda operante nel settore delle materie plastiche per l'automotive, nell'ambito di un programma di potenziamento della struttura ricerca

RESPONSABILE QUALITA' DI STABILIMENTO - Rif. WL/214

La posizione, in rapporto diretto al Direttore della Qualità, avrà la responsabilità di 2/3 Auditor Qualità e degli Addetti Accettazione Arrivi. Nello specifico dovrà: - assicurare il coordinamento dei controlli di processo e di prodotto - pianificare ed effettuare audits e controlli sul sistema, sul processo produttivo e sul prodotto al fine di assicurare, in collaborazione con la produzione e ai servizi tecnici, il miglioramento del livello qualitativo dello stabilimento - facilitare la corretta applicazione da parte delle funzioni interessate delle procedure/istruzioni del manuale qualità - monitorare i reclami e proporre azioni di miglioramento al fine di contribuire a soddisfare le esigenze dei clienti - gestione del personale addetto alla funzione assicurazione qualità di stabilimento. Desideriamo entrare in contatto con candidati, di età circa 30/35 anni, in possesso di diploma/laurea tecnica e di un'esperienza almeno triennale maturata in ruoli analoghi presso aziende del settore automotive, preferibilmente stampaggio plastica ad iniezione. La conoscenza dell'inglese e/o tedesco costituirà titolo preferenziale. Completano il profilo: conoscenze e competenze di strumenti specifici dell'area qualità (pareto, capability, FMEA di progetto/processo, disegni tecnici, carte di controllo ...); flessibilità; spirito d'iniziativa; capacità di gestionali e di coordinamento; disponibilità.

Sede: **hinterland di Torino**.
 Rispondere a: um@intersearch.it

**CREDIT MANAGER - RIF. M01****SELTIS**

Società di servizi alle imprese, riconosciuta come uno dei maggiori player del proprio settore, presente con oltre 100 unità locali sul territorio nazionale, per il potenziamento della propria struttura di sede ci ha incaricato di ricercare:

CREDIT MANAGER - Rif. M01

Il professionista da inserire avrà la gestione dell'intero processo del credito (dalla nascita fino alla riscossione), seguendo le attività di Risk Management, le società di recupero crediti, le società di factoring ed il reporting degli incassi, coordinando un team di 4 persone. La posizione risponde al Direttore Amministrazione e Finanza. Desideriamo entrare in contatto con candidati laureati, di circa 30/35 anni con progressa esperienza in posizione analoga maturata all'interno di realtà strutturate e complesse. Sono inoltre richieste attitudini al problem solving, doti relazionali.

Sede: **Milano città**
 Rispondere a: curriculum@seltis.it

**RESPONSABILE LOGISTICA (RIF. C_RELOG)****EITOS SRL**

Per azienda settore gomma plastica nostra cliente ricerchiamo Responsabile Logistica. 35 - 45 anni. Diploma o Laurea / Laurea Breve ad indirizzo Tecnico Produttivo. Consolidata esperienza nella posizione maturata preferibilmente in aziende strutturate. Capacità di coordinare le risorse alle proprie dipendenze, di rapportarsi con le altre funzioni aziendali e con la Direzione. Buon utilizzo dei principali supporti informatici (Office per Windows) e di AS400. Buona conoscenza della lingua inglese. Leadership, capacità organizzativa, buone doti relazionali, concretezza operativa, orientamento agli obiettivi completano il profilo. La risorsa avrà responsabilità su tutte le attività relative alla gestione dei magazzini materia prima e prodotti finiti. Coordinerà n. 7 persone operative in magazzino prodotti finiti, n. 1 persona operativa in magazzino materia prima, n. 1 persona di supporto interno nell'ufficio per la gestione degli aspetti collegati alla pianificazione delle spedizioni. Dovrà negoziare con gli spedizionieri le migliori tariffe per le consegne nonché garantire il puntuale rispetto delle medesime secondo le date indicate nelle conferme d'ordine. In adempimento alle leggi 903/77 e 125/91, Eitos conduce i processi di selezione del personale perseguendo la parità tra lavoratori e lavoratrici e garantisce che utilizzerà le informazioni ricevute ai soli fini di reclutamento e selezione del personale (D.lgs. 196/03 e D.lgs. 276/03).

Sede di lavoro: **PADOVA PROVINCIA**
 Rispondere a: info@eitoss.it

**EXPORT MANAGER - 3014****ORGA**

Una importante società di import/export di accessori per l'industria di beni durevoli per la casa, con importanti brevetti tecnici internazionali, attiva in oltre 30 paesi, ricerca un EXPORT MANAGER per Russia e Paesi ex sovietici, Est e Nord Europa, al quale affidare la responsabilità del fatturato e della redditività dei clienti della zona assegnata. La posizione prevede la ricerca di nuovi clienti e la completa gestione di quelli acquisiti, nell'ambito delle indicazioni e delle priorità aziendali. La posizione riporta al Direttore Commerciale. Il candidato ideale è un manager di circa 30-35 anni, con un forte senso del business, capace di operare in autonomia. Possiede inoltre elevate abilità relazionali e un'attitudine "problem solving". Sono richiesti: diploma di scuola media superiore o laurea, consolidata esperienza nella vendita ad aziende possibilmente estere, conoscenza fluente dell'inglese e possibilmente anche del russo. L'attività comporta una permanenza all'estero per circa 100 giornate all'anno. È prevista una remunerazione di sicuro interesse anche per le candidature più qualificate

Sede: **ESTERO - CHIASSO (SVIZZERA)**
 Rispondere attraverso l'apposito modulo presente su www.orgait.it



RESPONSABILE ASSICURAZIONE QUALITÀ CENTRALE

Focus Head Hunting Srl

Noto Gruppo industriale multinazionale ricerca il
Responsabile Qualità Centrale,

di due stabilimenti produttivi in due diverse regioni per un totale di oltre 1300 dipendenti. Ingegnere di 35 anni circa, con almeno 5 anni di esperienza nella mansione, si occupa della conduzione dei Sistemi Qualità. E' richiesto un buon utilizzo degli applicativi Office e sistemi gestionali evoluti per l'elaborazione dati, analisi statistiche e diagrammi di flusso. Proviene dal comparto elettromeccanico ed ha maturato un'esperienza con gestione diretta del processo di certificazione e dei processi di internal audit. All'interno dell'Area Assicurazione Qualità, alle dirette dipendenze della Direzione Generale, elabora i Piani della Qualità, verificando che siano rispettati sia gli standard di qualità del prodotto/servizio sia le procedure, coerentemente con la norma ISO vigente. Collabora alla definizione della politica della qualità ed alla sua implementazione, garantendo l'applicazione delle metodologie di qualità attraverso il monitoraggio e la diffusione degli indicatori di performance qualitative e la promozione di processi di miglioramento congiunti azienda-fornitore, promuovendo e valutando lo sviluppo all'auto-certificazione dei prodotti e dei processi del fornitore (free pass), attraverso visite ispettive mirate presso i fornitori e stilando apposita classifica. Gestisce e coordina piani qualità ad hoc su clienti strategici. Completano il profilo ideale, la capacità di lavorare in team, buona autonomia operativa e di problem solving, nonché ottime capacità relazionali e di negoziazione, rapportandosi direttamente alla Direzione Generale.

Sede: LIVORNO PROVINCIA

Rispondere a: focus@focusheadhunting.it



AREA MANAGER TRIVENETO

TEXT ITALIA SAS

Azienda leader a livello mondiale nel settore dei sistemi di contabilizzazione di calore ed acqua ci ha incaricati della ricerca di un
Area Manager (rif: AM/Tv)

per l'area del Triveneto. I servizi vengono offerti ad amministratori di condominio, progettisti, gestori di calore ed installatori e comprendono la fornitura ed installazione di sistemi di misura e la contabilizzazione dei consumi di calore ed acqua; ciò costituisce un importante contributo all'utilizzo razionale delle risorse. Il ruolo dell' A.M. consiste nel coordinare le attività di vendita sull'area assegnata gestendo gli Agenti e trattando direttamente con i Clienti più importanti. I requisiti sono: 1. buona cultura tecnica, 2. avere già ricoperto un ruolo analogo o avere forte esperienza tecnico/commerciale o di vendita in aziende del settore termotecnico per la vendita di impianti o comunque introduzione presso costruttori, impiantisti, studi tecnici nel settore degli impianti civili; 3. residenza in zona, 4. età di c.a 27-35 anni. La società offre una preparazione tecnica accurata sia sui prodotti che sulle tematiche, un ambiente di lavoro giovane e motivante in una azienda operante in un mercato in forte sviluppo, e una retribuzione competitiva e incentivante oltre ai benefits di mercato. La ricerca è rivolta a candidati di ambo i sessi; gli interessati sono invitati a inviare il proprio C.V. completo di autorizzazione al trattamento dei dati personali (Dlgs.196/03 "Privacy") alla casella e-mail: curriculum@textitalia.com, citando il rif.AM/Tv; sono altresì invitati a leggere l'informativa sulla Privacy presente nel sito www.textitalia.com.

Sede: REGIONE VENETO

rispondere a: curriculum@textitalia.com



MARKETING SPECIALIST RIF. 28.4420

Mercuri Urval

Il nostro cliente è una multinazionale attiva nel mercato Petcare. Per potenziare l'organizzazione della filiale italiana che ha sede a Basiglio (MI), ci ha incaricati di ricercare un: **Marketing Specialist**

Il ruolo: a stretto contatto con la struttura Marketing europea si occuperà dell'implementazione del piano di marketing, svolgerà attività di analisi dei trend di mercato, analisi e monitoraggio dei competitors, organizzazione e gestione di eventi/fiere, curando inoltre la realizzazione e lo sviluppo di tutti i materiali di supporto al trade e alla rete vendita (predisposizione schede prodotto, depliants, folders, brochures, cataloghi, etc). Il candidato ideale è laureato in discipline economiche e/o pubbliche relazioni, ha un'esperienza di almeno un anno in posizione analoga, vissuta anche attraverso stage in aziende attive preferibilmente nel Mass Market (Food o non Food) e/o nel canale Tradizionale. Ottime capacità organizzative, massima flessibilità, capacità di instaurare e sviluppare contatti istituzionali, dimestichezza con gli strumenti informatici e un'ottima conoscenza della lingua inglese completano il profilo richiesto. L'Azienda offre l'inserimento in un contesto internazionale dinamico con un iniziale contratto a termine di due anni con reali opportunità di trasformazione in un rapporto a tempo indeterminato. Gli interessati ambosessi sono invitati a leggere preventivamente su www.mercuriurval.it l'informativa sulla Privacy ex art 13 dlgs 196/2003. Inviare CV citando retribuzione lorda, rif. IT28.4420 e autorizzazione al trattamento dei dati personali sensibili eventualmente conferiti per e-mail a selezione28.it@mercuriurval.com o per posta prioritaria a Mercuri Urval, Via Turati 29, 20121 Milano. Aut. Min. Provv. 1/482/RS 2005

Sede: MILANO PROVINCIA - BASIGLIO

Rispondere a: selezione28.it@mercuriurval.com



RESPONSABILE AMMINISTRAZIONE DEL PERSONALE (JB-RESP.AMM.PERS)

JOB POST

Il nostro Cliente è una importante azienda multinazionale, presente in Italia con posizione di leadership nel settore della Grande Distribuzione Organizzata. All'interno del processo di rafforzamento della Direzione Risorse Umane è oggi alla ricerca di un/una:

RESPONSABILE AMMINISTRAZIONE DEL PERSONALE (JB-Resp.Amm.Pers)

Contenuti della Posizione: La persona che cerchiamo coordinerà in totale autonomia l'intero processo di amministrazione del personale, che vede coinvolti oltre tremila dipendenti presso la sede centrale ed i Negozi ubicati su tutto il territorio italiano. Le paghe sono gestite interamente all'interno dell'azienda. La posizione richiede: La conoscenza delle attività inerenti all'elaborazione delle retribuzioni (dalla rilevazione presenze all'emissione del cedolino), e dei relativi adempimenti contrattuali e di legge; la capacità di definire in autonomia il budget del personale, con conseguente tenuta sotto controllo del costo lavoro aziendale; la dimestichezza nella gestione dei rapporti con gli enti esterni di riferimento (Inps, Inail); la capacità di lettura e interpretazione di un CCNL; la conoscenza dei software applicativi di rilevazione presenze e paghe; l'abitudine all'aggiornamento continuo sulle novità legislative in materia fiscale e di trattamento dei lavoratori dipendenti. Una caratteristica rilevante della posizione in oggetto concerne la necessità di occuparsi in prima persona di alcuni aspetti di gestione informatica (start up nuovo sistema di gestione paghe). La posizione coordina un gruppo di collaboratori. Requisiti: Il candidato/ideale ha un'età compresa tra i 35 ed i 40 anni, possiede una Laurea in Economia e Commercio o un diploma di Ragioneria, ha maturato un'esperienza di almeno sette/dieci anni in aziende di medio-grandi dimensioni modernamente organizzate, con un buon livello di informatizzazione. I continui rapporti con i dipendenti/Enti esterni richiedono elevate doti di comunicazione e di gestione delle relazioni interpersonali. La posizione richiede inoltre un approccio molto orientato al servizio ed alla soddisfazione del cliente interno. Senso di responsabilità, autonomia operativa e forte orientamento ai risultati completano il profilo. E' gradita la conoscenza della lingua inglese o francese.

Sede: MILANO PROVINCIA

Rispondere a: jobpost@tin.it

