

DIRETTORE GENERALE**I.T.S. S.R.L.**

La società appartiene ad Importante Gruppo Leader nel settore della Meccanizzazione Agricola con più stabilimenti produttivi in Italia ed Estero. Il Candidato avrà la responsabilità della società e risponderà al Presidente del Gruppo in termini di obiettivi, redditività, efficienza. Profilo ideale: professionista con minimo cinque anni nel ruolo di D.G. in aziende multinazionali strutturate e modernamente organizzate. Laurea in Ingegneria Meccanica e Master in Direzione Aziendale; residente in UK, avrà precedentemente svolto il ruolo di Direttore di Produzione o Direttore di Stabilimento presso costruttori di MMT, Trattorie Agricole o Veicoli Industriali con opifici in Italia o USA, dedicandosi alla Lean Production, al miglioramento continuo, alla qualità del prodotto ed al rispetto dei termini di consegna. Inglese madrelingua, italiano a buon livello, gradita la conoscenza ulteriori lingue. Inviare CV dettagliato corredato da richieste economiche indicando rif. 18.301. Gli elaboratori incompleti non saranno presi in considerazione.

Rispondere a: info@itsbo.com

Sede: **ESTERO**

**DIRETTORE TECNICO RIF. DTIMM****MCS**

Società multinazionale anglosassone operante nel settore immobiliare ricerca il

Direttore Tecnico

Il candidato ideale è un giovane professionista di età compresa tra i 30-35 anni. Laureato in ingegneria o architettura, con un'ottima conoscenza della lingua inglese. Dovrà essere in possesso di una valida esperienza maturata nell'ambito di società di costruzioni o in ambito consulenziale, tale da consentirgli la necessaria dimestichezza con tematiche quali progettazione e direzione lavori, aspetti burocratici (casto, piani regolatori), valutazioni.

Sede: **MILANO CITTÀ**

Rispondere a: search@mcs-accord.com

**RESPONSABILE ACQUISTI DI GRUPPO****ERGON EXECUTIVE**

Prestigioso Gruppo multinazionale che produce e commercializza in tutto il mondo beni industriali di largo consumo ricerca:

RESPONSABILE ACQUISTI SERVIZI DI GRUPPO

La posizione riporta al Direttore Industriale e prevede la gestione diretta di 3 collaboratori e funzionalmente 4 risorse a livello europeo. Il ruolo prevede: -definire il budget dell'area di competenza; -definire e garantire l'applicazione delle procedure per l'acquisizione servizi a livello di gruppo; -trattative con i fornitori e stipula contratti a lungo termine; Si richiede: -laurea in materie tecniche/economiche; -buona conoscenza della lingua inglese; -5 anni minimo di esperienza negli acquisti; -provenienza da contesti aziendali internazionali; -forte orientamento ai processi. Inquadramento previsto: Massimo livello impiegatizio o Quadro con retribuzione correlata all'esperienza maturata.

Sede: **ITALIA CENTRO**

Rispondere a: dromaniello@ergonexecutive.it

**RESPONSABILE PROFIT CENTER AREA LEGALE****WOLTERS KLUWER ITALIA**

Wolters Kluwer Italia, parte del gruppo multinazionale olandese Wolters Kluwer, è oggi l'unico provider in Italia in grado di offrire ai propri clienti soluzioni globali che integrino contenuti, software e servizi. E' presente sul mercato con autorevoli ed accreditati brand quali Ipsoa, Indicialia, Mitos, OA Sistemi, OSRA, Artel e Pragma. Per Ipsoa, leader nel campo dell'informazione specializzata, presente nel mercato dei liberi professionisti e dell'Azienda con prodotti editoriali e soluzioni gestionali sempre più all'avanguardia, stiamo cercando un

RESPONSABILE PROFIT CENTER AREA LEGALE

il cui obiettivo sarà assicurare l'elevata qualità di ogni prodotto, ponendo attenzione ai contenuti, all'innovazione e alle richieste del mercato. Si occuperà dello studio e dello sviluppo di nuovi prodotti, tenendo costantemente monitorata la concorrenza. Gestirà inoltre un gruppo di lavoro costituito da redattori che lavorano sull'aggiornamento e la realizzazione di prodotti. Competenze professionali richieste: preparazione giuridico-economica, buona conoscenza del mondo editoriale e del target giuridico, ottime capacità organizzative e buone capacità gestionali. Un forte orientamento al Cliente e al risultato, unito alla conoscenza di elementi di budget, completa il profilo. Si invitano gli interessati/e ad inviare un C.V. con aut. tratt. dati (L. 196/03) indicando il riferimento PRO.

Sede: **ASSAGO MILANOFIORI (MI)**

Rispondere a: cv@ipsoa.it



WoltersKluwer
Italia

KEY ACCOUNT**SKILL RISORSE UMANE SRL**

Il nostro cliente è un importante Gruppo Alimentare, con sede in provincia di Brescia e specializzato nella produzione di prodotti freschi dedicati al settore ortofrutta. La presenza del marchio sul mercato della Grande Distribuzione ed il loro appeal nel packaging di confezionamento rendono particolarmente interessante la posizione. Stiamo ricercando:

2 KEY ACCOUNT (COM638)**PIEMONTE/LOMBARDIA E TRIVENETO**

che, in stretta collaborazione con i Sales Manager di riferimento, avranno l'obiettivo di sviluppare i canali della Grande Distribuzione e della Distribuzione organizzata. La provenienza da Aziende organizzate, preferibilmente del settore alimentare, una buona esperienza in ambito commerciale e la conoscenza dei canali della GD rappresentano requisiti indispensabili. Le aree di competenza saranno Lombardia/Piemonte e Triveneto. Desideriamo entrare in contatto con persone capaci, con una buona formazione culturale e fortemente motivate alla vendita. La selezione è rivolta a candidati di entrambi i sessi (Legge 903/77). Gli interessati sono pregati di inviare dettagliato curriculum vitae citando il riferimento di interesse. e specificando, ai sensi della legge n. 675/96 per la tutela della privacy, il consenso al trattamento dei dati personali. Autorizzazione Ministeriale Ministero del Lavoro n 397/RS del 25/08/2004.

Sede: **ITALIA NORD**

Rispondere a: info@skillrisorseumane.it



**CAPO PROGETTO SVILUPPO APPLICATIVO
PER FIDEURAM INVESTIMENTI SGR**
BANCA FIDEURAM

Attività: Segue la realizzazione ed il coordinamento di attività di sviluppo applicativo in ambito finanziario, costituendo un punto di riferimento per la completa supervisione funzionale dei progetti IT aziendali. Si richiede: -età max. 35 anni; -laurea in Informatica/Ingegneria o in discipline scientifiche equipollenti; -una significativa esperienza maturata in posizioni analoghe all'interno di istituzioni finanziarie e/o softwarehouse dedicate ove abbia acquisito oltre ad un elevato know how tecnologico, una forte competenza funzionale su tematiche finanziarie (gestione portafogli, dati e gestione rischio); -capacità di project management, con gruppi di lavoro interni e/ o con fornitori esterni; -conoscenza degli ambienti: Oracle Data Base 8.1.7 e successive, Oracle 9ias, Unix, Microsoft; -conoscenza degli strumenti Microsoft Sourcesafe e Project; -conoscenza ai fini del design architettonico e dello sviluppo dei linguaggi: C, C++, Oracle ProC, Microsoft VB, ASP, Matlab SAS, PLSql; -buona padronanza della lingua inglese. Completano il profilo: approccio ai problemi di tipo sistematico, orientamento ai risultati e alla soddisfazione del cliente, spirito di iniziativa e abilità relazionali.

Sede: MILANO CITTÀ

 Rispondere attraverso l'apposito modulo
presente su www.cambiolavoro.com

KEY ACCOUNT MANAGER FMCG (REF. KAG/CL)
STÄNDLER INTERNATIONAL

Our client, a leading Italian company manufacturer of tissue is seeking for a:

KEY ACCOUNT MANAGER FMCG (ref. Kag/CL) located in Germany and focusing on the German market. **THE ROLE:** Reporting to the Sales Director in Italy, the German Manager takes the challenge of developing the brand in Germany, Poland, Holland, Denmark and Austria. Main responsibilities will include: - Development of the German business and development of the business in the other regions for the private labels. - Building strong relationships with the distributors - Identification of potential new clients - Negotiation partner for distributors - Demonstrate ability to develop revenue-generating ideas **REQUIREMENTS:** -Age 35 – 45 years. -Proven successful sales experience. -Minimum of 5 years expertise as Key Account Manager on FMCG-Market (tissue and body care). -Fluency in German and English, Italian would be an advantage. -Strong sales personality who has experience in the market and in dealing with distributors. -Acquainted with the major players in the consumer market in Germany. -Good communication and negotiation skills. -Strong presentation skills. -Availability to travel. -Self-driven personality. -Pro-active, eye for opportunities, going for our goal. Please send your CV in English with the ref. Kag/CL

Sede: **ESTERO - GERMANY**
 Rispondere a: uff.firenze@standler.it

**CONSULENTI DI CREDITO MUTUI IMMOBILIARI
NORD E CENTRO ITALIA RIF. CM61**
Human Lab Srl

Il nostro Cliente è un protagonista del settore del credito immobiliare che opera in convenzione con un primario Istituto Bancario. Nell'ottica di un potenziamento della propria rete ricerca commerciali sul territorio del Nord e Centro Italia. Coordinati dal responsabile di filiale ed in partnership con le agenzie immobiliari, svolgeranno attività di sviluppo e gestione dei contatti commerciali finalizzati alla vendita di mutui immobiliari e prodotti assicurativi. Requisiti: 28-40 anni, diploma o laurea, pregressa esperienza nel settore del credito o affini (assicurativo, leasing, promozione finanziaria), autonomia, intraprendenza, flessibilità, ottime capacità relazionali, determinazione nel raggiungimento degli obiettivi e spirito di squadra. Offresi: qualificato programma di formazione professionale, affiancamento ed un pacchetto retributivo in grado di soddisfare le migliori aspettative. Potranno essere segnalate eventuali società con le quali non si desidera entrare in contatto; Human Lab garantisce la massima riservatezza.

Sede: **ITALIA - TUTTO IL TERRITORIO**
 Rispondere a: cv@humanlab.it

DIRETTORE VENDITE EUROPA (CD-26)
SUITEX INTERNATIONAL

Per importante azienda di produzione di tessuti (lana e cotone) per abbigliamento ricerchiamo il

DIRETTORE VENDITE EUROPA

Al candidato/a sarà data piena autonomia nella gestione dell'ufficio commerciale e della rete vendita in Europa. Richiesta esperienza nel B2B. Gli interessati sono pregati di inviare il proprio CV con autorizzazione al trattamento dei dati personali secondo il D.Lgs. 196/2003 a: Suitex International - Via Torre Belfredo 130/A ' 30174 Mestre (VE) - Tel.: 041 5041311 - Fax: 041 5040296 ' Citare il riferimento CD/05-26

Sede: **REGIONE PIEMONTE**
 Rispondere a: selezione@suitex.it

LAWYER - CL/64
EUREN INTERSEARCH

Our client, an Italian commercial law firm with their main offices in Bologna, undertaking international work for major Italian and foreign companies, seeks a

LAWYER - Rif. CL/64

Experience required: Italian-speaking English solicitor or U.S. attorney, at least two to three years P.Q.E. The candidate must have experience in a broad range of commercial matters, especially of an international nature, in particular drafting and negotiating commercial agreements. Salary negotiable and subject to experience. Interested candidates (women/men) should forward their CV to sgro.s@intersearch.it quoting reference CL/64, and giving the authorisation as foreseen by D.Lgs.196/2003. For further information please contact Sandra Sgro on 0039.011.6690143

Sede: **BOLOGNA CITTÀ**
 Rispondere a: sgro.s@intersearch.it
