

**ASSISTENTE BUYER****SABOR S.R.L.**

La candidata o il candidato dovrà gestire commesse di produzione d'abbigliamento nei Paesi asiatici (Cina, India...) destinate alla GDO italiana ed estera. Gestirà campionature e sarà in costante contatto con il prodotto, fino a essere coinvolto nella fase di creazione delle collezioni. Intratterrà continui rapporti con fornitori esteri di lingua inglese fornendogli tutte le istruzioni necessarie per l'avvio delle produzioni. Ne verificherà il rispetto e, quando necessario, dovrà recarsi nelle fabbriche asiatiche per il controllo della produzione. Necessari: max 30 anni, ottimo inglese e ottimo francese, padronanza nell'uso di Word Excel, patente auto. Gradita esperienza nel settore della MODA o dell'IMPORT, disponibile a trasferire all'estero. Esperienza di lavoro d'ufficio, NO PRIMO IMPIEGO. Deve essere una persona precisa, appassionata di moda, ed elastica negli orari di lavoro. In cambio offriamo un lavoro di responsabilità, dinamico, creativo e pienamente inserito nell'economia globale. I nostri uffici sono nella zona SUD di Milano, quindi dovrà preferibilmente essere residente in Milano, provincia di Milano o provincia di Pavia. Menzionare chiaramente nell'oggetto della mail: RIF: «Assistente Buyer».

Sede: MILANO CITTÀ  
Rispondere a: job2@sabor.it

**sabor****RIF. 35 - NET GESTORE DI PORTAFOGLIO - PRIVATI****Arethusa**

Il nostro Cliente è una importante e storica Banca italiana, appartenente a un Gruppo di primaria importanza presente su tutto il territorio italiano, e ci ha incaricato di ricercare un:

**GESTORE DI PORTAFOGLIO - PRIVATI.** Contenuti della posizione: il candidato che stiamo cercando è dotato di un deciso senso commerciale ed è in possesso di una consolidata esperienza specifica. La persona prescelta gestirà la clientela privata e famiglie. Requisiti: siamo interessati a incontrare candidati che negli ultimi due/tre anni abbiano svolto questa attività presso banche italiane e/o estere.

Sede: **PARMA**  
Rispondere a: [selezione@arethusa.it](mailto:selezione@arethusa.it)

**PROGETTISTA IMPIANTI INDUSTRIALI****PRO.I.M.A. S.R.L.**

Azienda manifatturiera di importanza nazionale ci ha incaricato di ricercare un **PROGETTISTA IMPIANTI INDUSTRIALI** in possesso di Laurea in Ingegneria o Diploma Tecnico, età 30-40 anni, che abbia maturato in una azienda manifatturiera una pluriennale esperienza in un ruolo di progettista con competenze acquisite sia nella progettazione di dettaglio che d'insieme. Il candidato dovrà: - occuparsi delle specifiche tecniche legate all'impiantistica di processo realizzando i calcoli per il suo dimensionamento - provvedere a elaborare i dati tecnici in un disegno tecnico di progetto tramite AutoCad - seguire tutte le fasi attuative di progetto sino all'avviamento e collaudo introducendo le procedure adeguate. L'attività di progettazione dovrà essere svolta in collaborazione con Uffici Tecnici esterni, fornendo inoltre assistenza nel processo d'acquisto. Gli interessati/e sono pregati di inviare il proprio curriculum vitae, citando il Rif. PRG/C5, corredato dalla dicitura «Esprimo consenso, ai sensi del decreto legge n. 196/03, al trattamento dei dati da me forniti».

Sede: **TREVISO PROVINCIA**  
Rispondere a: [carriera@proima.it](mailto:carriera@proima.it)

**DIRETTORE MARKETING RIF. 1105****MCS**

Società nostra cliente, leader a livello internazionale nel settore del piccolo elettrodomestico, ci ha incaricato di ricercare una figura di Direttore Marketing. La persona coordina direttamente un team di 6 risorse ed esercita il coordinamento funzionale delle figure di marketing, inserite nelle strutture delle Filiali estere. La sua responsabilità comprende: l'analisi del mercato e della concorrenza, l'identificazione e lo sviluppo delle guidelines strategiche di Gruppo; l'organizzazione e l'implementazione di tutte le attività di posizionamento, definizione game e pricing, sviluppo e lancio nuovi prodotti; la gestione delle attività di comunicazione e delle iniziative pubblicitarie centrali, attraverso l'utilizzo di un budget di Gruppo. Profilo del candidato: - Età: 35/40 anni - Titolo di studio: Laurea - Esperienza: consolidata esperienza di marketing, maturata preferibilmente in aziende di produzione di piccoli elettrodomestici bianchi, con periodi di permanenza all'estero - Conoscenza delle lingue: inglese (preferibile anche francese) - Competenze informatiche: pacchetto Office, internet - Soft skills: forti capacità comunicative e negoziali, leadership, assertività, orientamento al risultato, sensibilità economica. Mobilità a livello internazionale.

Sede: **ITALIA CENTRO**  
Rispondere a: [roma@mcs-accord.com](mailto:roma@mcs-accord.com)

**2 PRODUCT RELEASE SUPERVISOR****Kelly Select**

Kelly Scientific Resources (KSR), divisione del gruppo Kelly Services specializzata nella ricerca e selezione di personale scientifico temporaneo e a tempo indeterminato, sta cercando **2 PRODUCT RELEASE SUPERVISOR**. L'azienda nostra cliente è una multinazionale operante nel campo farmaceutico e chimico. Inserito nel Quality Assurance, il candidato avrà la responsabilità dell'autorizzazione al rilascio dei lotti di produzione chimica sterile e non sterile. Requisiti richiesti: Laurea in Chimica e Tecnologie Farmaceutiche, almeno 3 anni di esperienza in Quality Control, e possibilmente una esperienza in Quality Assurance, entrambe maturate in strutture FDA approved. È necessaria una buona conoscenza della lingua inglese. Completano il profilo la capacità di lavorare in team e doti di leadership. La ricerca è rivolta a candidati dell'uno e dell'altro sesso. Gli interessati sono pregati di inviare un dettagliato curriculum vitae, preferibilmente per posta elettronica in allegato .doc, indicando il riferimento PR/03 e segnalando sul curriculum l'autorizzazione al trattamento dei propri dati personali ai sensi del D. Lgs. 196/2003, a: Kelly Scientific Resources - P.le Flaminio 9 - 00196 Roma - Italy. E-mail: [cv.krsud@kellyservices.it](mailto:cv.krsud@kellyservices.it). Kelly Services SpA, Aut. Min. 8/97 ex L. 196/97, invita i candidati ambo sessi (L. 903/77) a leggere sul sito [www.kellyservices.it](http://www.kellyservices.it) l'informativa sulla Privacy (art. 13 D. Lgs. 196/2003). Kelly Services S.p.A., iscritta in data 26/11/2004 nell'Albo Informatico delle Agenzie per il Lavoro, Sez. I.

Sede: **PROVINCE DI FROSINONE E LATINA**  
Rispondere a: [cv.krsud@kellyservices.it](mailto:cv.krsud@kellyservices.it)



## DIRETTORE COMMERCIALE ITALIA/ESTERO (RIF. R/DIC)

### Persone & Soluzioni

L'azienda nostra Cliente è una storica realtà dell'industria metalmeccanica con sede a Nord di Milano, produttrice di articoli di elevata qualità e per questo leader a livello mondiale nel suo specifico mercato. Negli ultimi anni ha sviluppato nuovi mercati e consolidato la propria presenza a livello internazionale, anche avviando nuove filiali e partnership estere in alcuni Paesi. I progetti a medio termine sono di un rinnovato impulso allo sviluppo commerciale e un potenziamento dell'organizzazione, con l'obiettivo di conseguire nuovi importanti traguardi. Siamo stati a questo scopo incaricati di ricercare un DIRETTORE COMMERCIALE ITALIA/ESTERO (rif. R/DIC). Avrà il compito di consolidare i rapporti e sviluppare ulteriormente l'attuale parco clienti. Sarà artefice del conseguimento d'importanti obiettivi di sviluppo nei mercati internazionali, in particolar modo quello USA. Provvederà a migliorare e sviluppare l'attività di marketing, l'organizzazione, la gestione degli ordini e il controllo delle scorte. Non stiamo ricercando un «Superman» affezionato alla stanza dei bottoni, ma un serio e maturo Manager che si integri in maniera sintonica con i valori e gli obiettivi aziendali, abituato al lavoro duro, all'organizzazione delle attività, al coordinamento di risorse molto qualificate e alla partecipazione in prima persona alle iniziative strategiche. I requisiti: età attorno ai 40/50 anni, cultura tecnica, consolidata esperienza nella direzione commerciale, maturata in aziende produttrici di articoli tecnici, che distribuiscono attraverso canali specializzati all'ingrosso e/o al dettaglio. Competenze tecniche nell'area meccanica, padronanza della tecnologia e abituale utilizzo professionale d'informatica e Web. Consolidate capacità nell'elaborazione di proposte commerciali con relative analisi di costi, ricavi e margini. Buona conoscenza del marketing internazionale, nell'area dei prodotti tecnici. Concretezza e spiccato orientamento verso gli obiettivi, carisma e leadership nella gestione del team di lavoro. Eccellente capacità di comunicazione e di relazione interpersonale. Completano il profilo l'ottima conoscenza della lingua inglese e francese (in alternativa tedesco come 2ª lingua). L'azienda offre: un contesto aziendale motivato e dinamico, un pacchetto retributivo in grado di soddisfare le candidature più qualificate. Gli interessati, dopo aver preso visione della Informativa Privacy (D. Lgs. 196/03) sul nostro sito [www.personesoluzioni.it](http://www.personesoluzioni.it), e ricordandosi di citare espressamente il rif. R/DIC, possono trasmetterci la propria candidatura come segue: PERSONE & SOLUZIONI, Via Fratelli Roselli 15, 20090 Trezzano sul Naviglio (MI). Fax 02 48461209, E-mail: [info@personesoluzioni.it](mailto:info@personesoluzioni.it). Persone & Soluzioni s.a.s., Autorizzazione Min. Lavoro N.1073/RS del 16 novembre 2004. Trattamento dei dati personali svolto in conformità al D. Lgs. 196/03, per finalità di ricerca e selezione per questa e future ricerche.

Sede: MILANO NORD



## RESPONSABILI DI ZONA

### ORGA

Azienda con brand noto a livello nazionale e internazionale operante nei beni di alta gamma, per il potenziamento della penetrazione commerciale e servizio ai Clienti, ci ha incaricati di ricercare RESPONSABILI DI ZONA - per tutto il territorio nazionale. I candidati saranno responsabili degli obiettivi di vendita e dell'efficace attuazione delle politiche commerciali, nell'area geografica a loro assegnata. Cureranno direttamente la gestione del Cliente in termini di assistenza, di dialogo e di trasferimento dei valori dell'azienda in armonia con la sua immagine considerata come un asset strategico. Ci rivolgiamo a candidati di circa 35 anni, laureati o con cultura universitaria che abbiano maturato esperienze significative in posizione analoga, almeno per un periodo di quattro anni. È preferita la provenienza da aziende di largo consumo, accessori o fashion in generale. Orientamento agli obiettivi, saper lavorare in team, determinazione, leadership, ambizione sono caratteristiche importanti per ricoprire con successo il ruolo. Precisare il capoluogo regionale di preferenza.

Sede: ITALIA - TUTTO IL TERRITORIO

Rispondere attraverso l'apposito modulo presente su [www.cambiolavoro.com](http://www.cambiolavoro.com)

## CAPO CONTABILE - RIF. S222

### SELTIS

La Società nostra cliente, attiva nel settore abbigliamento, ci ha incaricato di ricercare la seguente figura professionale: CAPO CONTABILE - Rif. S222. Il Professionista che ricerchiamo ha circa 30/40 anni ed è preferibilmente laureato. Dovrà occuparsi, in collaborazione con il CFO Italia, della gestione completa della contabilità (fornitori, clienti, recupero crediti, banche, tesoreria, ecc.), del reporting periodico alla Casa Madre, nonché collaborare alla predisposizione del bilancio. Si richiede la conoscenza dei principali strumenti informatici e la fluente conoscenza della lingua inglese. Per rispondere all'annuncio, collegarsi all'indirizzo <http://www.seltis.it/ricerche.shtml> o inviare la propria candidatura all'indirizzo [curriculum@seltis.it](mailto:curriculum@seltis.it)

Sede: MILANO CITTÀ



## BRAND MANAGER

### IOCAP S.R.L.

Per importante azienda italiana ricerchiamo un: BRAND MANAGER. La posizione riporta al Direttore Marketing e prevede le seguenti attività: contribuire alla definizione delle strategie di marketing e allo sviluppo e realizzazione del marketing plan per i prodotti di sua pertinenza; pianificare e implementare tutte le attività di marketing relative al brand; guidare, seguendo le strategie di marketing aziendale, lo sviluppo di specifico materiale POS e merchandising; coordinare il processo di budgeting; tenere i contatti con la produzione conto terzi per perseguire la massima integrazione e garantire il massimo allineamento rispetto a progetti di prodotti/packaging. Il candidato ideale ha circa 30 anni, è laureato in materie economiche, ha maturato un'esperienza di circa 3 anni in aziende operanti nel largo consumo e ha una buona conoscenza di tutte le leve del marketing. È richiesta una buona conoscenza dell'inglese e ottima padronanza del pacchetto Office. Completano il profilo: capacità di analisi e sintesi, sensibilità economica, orientamento ai risultati, creatività, propositività, leadership e autorevolezza, proattività e dinamismo. Preghiamo gli interessati, ambo sessi, di inviare un dettagliato curriculum vitae completo di autorizzazione all'utilizzo dei dati ai sensi del decreto legislativo 196/2003 collegandosi al sito [www.iocap.it](http://www.iocap.it). IOCAP (Aut. Min. 643/RS) Interventi organizzativi e di consulenza, Via Santa Maria Valle 2/A - 20123 Milano. Tel. 02/86450077.

Sede: MILANO CITTÀ

