

CARRIERE E LAVORO

RESPONSABILE AREA FISCALE

KELLY SELECT

Kelly Financial Resources è la divisione specializzata nella ricerca e selezione di personale per l'amministrazione, la finanza e il controllo. Ricerchiamo un

RESPONSABILE AREA FISCALE

per prestigioso gruppo attivo nel settore alimentare. Riportando direttamente al direttore amministrativo, dovrà gestire i membri dell'ufficio fiscale. Sarà in un secondo tempo responsabile delle chiusure nella loro totalità (financial statement e package per il consolidamento, inclusa la fiscalità). Gli riporteranno direttamente, oltre ai membri dell'ufficio fiscale anche una o due persone, attualmente collocate in contabilità generale, per le attività di chiusura. Il candidato ideale è un giovane laureato con quattro /cinque anni di esperienza, preferibilmente in uno studio professionale/dottori commercialisti. E' dinamico, efficiente nel lavoro di squadra e nel conseguire risultati in circostanze di stress (lavoro per scadenze). Ha una buona conoscenza della lingua inglese. E' in grado di intrattenere rapporti con le autorità pubbliche (agenzia delle entrate, guardia di finanza). Competenze tecniche richieste: Conoscenza della normativa fiscale attuale, in materia sia di imposte dirette che indirette, applicata ai gruppi d'impresie internazionali. Conoscenza della norma civilistica e societaria. Conoscenza dei principi contabili internazionali (IAS) e gestione degli impatti fiscali dell'applicazione dei principi contabili internazionali (IAS) stessi. Contratto a tempo indeterminato con inquadramento e retribuzione in grado di soddisfare le candidature più qualificate. Kelly Services S.p.A., iscritta in data 26/11/2004 nell'Albo Informatico delle Agenzie per il Lavoro, Sez. I., prot. n. 1098-SG I candidati ambosessi (L. 903/77) sono invitati a leggere sul sito www.kellyservices.it l'informativa sulla Privacy (art. 13 D.Lgs.196/2003)

Sede: **MILANO CITTÀ**

Rispondere a: kf@kellyservices.it



RESPONSABILE DEL PERSONALE RIF. 1197

MCS

Azienda Multinazionale nel Settore della componentistica per il settore Automotive ci ha incaricati di ricercare:

Responsabile del Personale Area Industriale e Logistica.

Le risorse da individuare ha come obiettivo quello di:

- Gestire le Risorse Umane di stabilimento secondo le strategie definite dal Gruppo e in accordo con L'HRM e L'HRD.
- Definire insieme con l'HRM e l'HRD gli eventuali cambiamenti organizzativi.
- Gestire, laddove necessario, le Relazioni sindacali con le RSU e le eventuali, ulteriori organizzazioni territoriali.
- Assicurare la corretta implementazione delle politiche di sviluppo e Compensation definite con l'HRM e l'HRD.
- Gestire le attività relative alla ricerca e selezione del Personale.
- Assicurare la corretta attuazione delle politiche di training, in accordo con la funzione di Training. Il candidato ideale è laureato, con un'età compresa tra i 28 e i 32 anni, che ha maturato un'esperienza di circa 3/5 anni in realtà di produzione, modernamente organizzate, con una forte cultura nella gestione delle Risorse Umane.

Sede: **MILANO CITTÀ**

Rispondere a: milano@mcs-accord.com



RESPONSABILE ACQUISTI - RIF. 45BP

GCH CONSULTING

Società appartenente ad un Gruppo multinazionale, leader nella componentistica meccanica, nell'ambito del potenziamento della propria struttura organizzativa, ricerca

RESPONSABILE ACQUISTI

a cui affidare la gestione dei contratti globali di acquisto ed il coordinamento delle politiche di acquisto e razionalizzazione dei fornitori a livello divisionale. Ai candidati ideali si richiede: età orientativa intorno ai 35 anni, laurea/diploma tecnico ad indirizzo meccanico, buona esperienza nella gestione degli acquisti di lavorazioni meccaniche, di semilavorati in acciai speciali, di componentistica meccanica ed elettromeccanica, conoscenza fluente della lingua inglese, capacità di operare in un team internazionale, disponibilità a viaggiare. Costituiscono titoli preferenziali la provenienza dal settore delle macchine utensili e la conoscenza della lingua tedesca. L'inquadramento, sino a livello di quadro, e la retribuzione di sicuro interesse, saranno commisurati alle effettive capacità. La ricerca è rivolta a donne e uomini (L. 903/77). Inviare dettagliato c.v. in inglese, citando il rif. 45BP esprimendo il consenso al trattamento dei dati personali (L. 196/03) a GCHCONSULTING S.r.l. C.so Mediterraneo, 134 10129 Torino

Sede: **ITALIA NORD OVEST**

Rispondere a: claudia.fassio@gchconsulting.com



AGENTI DI VENDITA DIRETTA (RIF. CL-05)

DE AGOSTINI DIFFUSIONE DEL LIBRO

De Agostini Diffusione del libro S.p.A. è il leader in Italia nel settore della vendita diretta di prodotti editoriali e multimediali. La sua rete conta oltre 140 agenzie e più di 1000 promotori. Per consolidare il suo sviluppo l'Azienda ricerca su tutto il territorio nazionale

AGENTI DI VENDITA DIRETTA

rivolta all'utente finale. La ricerca ha carattere di particolare urgenza per le piazze di: CREMONA-CUORGNE'-VERONA-PORDENONE-SAN LAZZARO DI SAVENA (BO)-RAVENNA-GROSSETO-L'AQUILA-OLBIA-VITERBO-CASSINO-FORMIA. Si offre: - Uffici arredati - Contributi d'avviamento - Provvigioni ed incentivi ai più alti livelli di mercato - Ampio catalogo arricchito da prodotti multimediali - Attività sostenuta da formule di credito al consumo innovative (revolving card) - Nominativi mirati forniti da sede ad integrazione delle iniziative d'agenzia - Training formativo altamente qualificato ed assistenza sul campo. Si richiede: - età compresa tra i 28 e i 45 anni - esperienza di vendita - capacità di gestire uomini - mentalità imprenditoriale. Costituirà titolo preferenziale la provenienza dal settore editoriale e/o da settori di vendita rivolta all'utente finale. Gli interessati, ambosessi, possono inviare un dettagliato c.v. con l'autorizzazione al trattamento dei dati personali (DLGS 196/2003) a: De Agostini DL - V.le M.Ilo Pilsudski 124 - 00197 Roma; fax 06/80894271 indicando il Rif. CL-05 e la zona di interesse.

Sede: **ITALIA - TUTTO IL TERRITORIO**
Rispondere a: selezione@deagostini.it



Per info: economy@cambiolavoro.com

In collaborazione con



RESPONSABILE VENDITE ESTERO

SERVIZI AZIENDALI INTEGRATI

Importante azienda produttrice di macchine avvolgitrici per film estensibile e robot per la fasciatura automatica dei pallet con film estensibile, piccola ma storica e consolidata, ci ha incaricati di ricercare e selezionare un

RESPONSABILE VENDITE ESTERO

(con prevalenza Europa) che, alle dirette dipendenze del titolare dell'Azienda, dovrà: - gestire i rapporti con i rivenditori già consolidati e curarne l'eventuale sviluppo - assicurare la realizzazione degli obiettivi e dei programmi di vendita per il mercato Europeo - gestire le condizioni di vendita - identificare e proporre, nell'ambito delle strategie aziendali, i partner più idonei a conseguire i risultati di vendita nei vari mercati. Il candidato ideale ha un'età compresa nella fascia 35/40 anni, è in possesso di un diploma a carattere tecnico e ha maturato una consolidata esperienza nella vendita di macchine o impianti per l'imballaggio. E' NECESSARIA LA PROVENIENZA DA AZIENDE PRODUTTRICI DI MACCHINE O IMPIANTI. E' indispensabile la conoscenza di almeno due lingue straniere: inglese e francese ad un buon livello. La conoscenza del tedesco perlomeno discreto e la provenienza dal settore PACKAGING MACHINES costituiranno titolo preferenziale. E' richiesta infine la disponibilità a viaggiare in Europa, con trasferte massime di una settimana. Gli interessati/e sono pregati di inviare il proprio c.v. citando il Rif. R.V.E./15.11, corredato dalla dicitura 'Esprimo consenso, ai sensi del decreto legge n. 196/03, al trattamento dei dati da me forniti'.

Sede: MILANO - Magenta
Rispondere a: serazin@serazin.it



RESIDENT MANAGER RUSSIA

Rhoss S.p.A.

RHOSS s.p.a., importante realtà industriale nel settore della climatizzazione presente nel mercato internazionale, ricerca un esperto

RESIDENT MANAGER RUSSIA

cui affidare la responsabilità dei risultati e dello sviluppo commerciale del mercato russo in stretta collaborazione con il distributore locale. Vogliamo incontrare una persona pronta a cogliere le sfide professionali, diplomata o laureata con esperienza specifica di vendita di prodotti a contenuto tecnologico nel settore della climatizzazione, età 32-37 anni, già residente a Mosca o disposta a trasferirsi per un periodo di almeno due anni. Costituisce un requisito fondamentale la perfetta conoscenza del Russo e dell'Italiano oppure del Russo e dell'Inglese. Completano il profilo la padronanza dei principali sistemi informatici, elevate capacità organizzative, di relazione e di negoziazione, doti di problem solving, autonomia, determinazione. I candidati interessati possono inviare un dettagliato CV, citando rif. RM/05 e l'autorizzazione al trattamento dei dati personali, ai sensi del D.LGS. 196/03. Ai sensi della normativa vigente l'offerta di lavoro si intende estesa a entrambi i sessi. (L. 903/77)

Sede: ESTERO - Mosca
rispondere a: risorseumane@rhoss.it



RIF. 41-NET: DIRETTORE COMMERCIALE

ARETHUSA

Il nostro Cliente è una dinamica azienda della Lombardia, affermata da molti anni nel settore Chimico-Tessile anche a livello internazionale, con Filiali in Europa, Cina e Stati Uniti. Nell'ambito del piano di rafforzamento della propria organizzazione, finalizzato allo sviluppo di una nuova linea di business, siamo stati incaricati di ricercare un nuovo **Direttore Commerciale**. Il candidato che stiamo cercando avrà la responsabilità, attraverso la definizione di nuove politiche commerciali, di marketing e di customer satisfaction, dello sviluppo del business dei prodotti di consumo. Tale segmento di mercato, in precedenza complementare al giro d'affari dell'azienda, rivestirà in futuro grande rilevanza per la Società e per il potenziale di crescita sia sul mercato italiano che su quello internazionale. La persona prescelta dovrà porre particolare attenzione al mix dei prodotti offerti (anche attraverso attività di sourcing e di individuazione di nuovi Fornitori) ed all'efficacia dell'organizzazione commerciale. Consideriamo candidature interessanti quelle di laureati in discipline tecnico-economiche, con età attorno ai 35/45 anni, che abbiano acquisito un'esperienza di analoga complessità, con responsabilità sui risultati finali ed avendo preferibilmente già gestito reti di vendita. Dotato di leadership e forte carica motivazionale, dovrà garantire una costante presenza sul territorio per la guida e l'affiancamento degli uomini della rete, composta da una forza vendita diretta ed indiretta. Le condizioni di inserimento, prevedono un pacchetto complessivo decisamente interessante.

Sede: REGIONE LOMBARDIA
Rispondere a: selezione@arethusait.it



RESPONSABILE DI FILIALE FINANZIARIA

ERGON EXECUTIVE

Primario Gruppo multinazionale leader nel settore finanziario, nell'ambito di un importante progetto di espansione territoriale, ricerca per la sede di GENOVA:

RESPONSABILE DI FILIALE (RIF B/GE)

Desideriamo entrare in contatto con candidati di età non superiore ai 35 anni, in possesso di diploma di scuola media superiore o laurea; conoscenza dell'inglese, con 2 - 5 anni di esperienza presso filiali finanziarie, broker o mediatori, purchè specializzati nel prestito alla persona. In subordine prenderemo in considerazione anche candidati con esperienze di promozione e sviluppo servizi finanziari alla persona (mutui) in istituti bancari o par bancari. Le posizioni di "Responsabile o Vice Responsabile di Filiale" richiede un'esperienza documentabile sui temi della "valutazione del rischio", della gestione risorse umane unitamente ad una forte capacità commerciale. Per la figura è fondamentale una conoscenza approfondita del territorio di propria competenza; saper vendere in prima persona e sviluppare nuova clientela; L'azienda, per i candidati considerati idonei, prevede: un contratto di assunzione a tempo indeterminato (Contratto del Credito); un trattamento economico di sicuro interesse impreziosito da interessanti sistemi incentivanti e benefits. Gli interessati sono pregati di inviare un dettagliato c.v. citando il RIF e la sede geografica n° fax 02/86995765

Sede di lavoro: GENOVA CITTÀ
Rispondere a:
gbarioli@ergonexecutive.it



RESPONSABILE VENDITE ITALIA

TEXT ITALIA SAS

Il nostro Cliente è un' Azienda che progetta e realizza elementi per l' arredamento della stanza da bagno; si distingue per la qualità del prodotto e del servizio, ma anche per una gestione manageriale di successo, un fenomeno che in questo momento nel settore tutti considerano con attenzione. Il ruolo di Responsabile Vendite prevede la realizzazione di obiettivi proposti e discussi con la Direzione e la stesura e l'attuazione di programmi di vendita attraverso la gestione dell'ufficio commerciale e di una rete di agenti che coprono tutto il territorio nazionale. Cerchiamo un professionista che provenga da una analoga esperienza o abbia ricoperto il ruolo di Area Manager o Ispettore Vendite in aziende modernamente organizzate, abituato a lavorare in un ambiente orientato alla divisione dei ruoli e alla gestione per obiettivi; è preferibile che abbia già esperienza nel settore Arredobagno o nell'Idrotermosanitario (o in settori limitrofi come i Rivestimenti ecc.). Ai candidati ritenuti interessanti verranno offerti livelli retributivi competitivi ed incentivanti, valorizzando le competenze acquisite.

Sede: EMILIA ROMAGNA
Rispondere a: curriculum@textitalia.com



Gli annunci si rivolgono a candidati di ambo i sessi (L. 903/77) che potranno inviare la propria risposta rilasciando specifica autorizzazione ai sensi del D. lgs. sulla Privacy (n° 196/03) al trattamento dei dati personali.