

SPECIALISTA RISORSE UMANE

Hilti Italia Spa.

Con passione creiamo clienti entusiasti e costruiamo un futuro migliore. Siamo fornitori di soluzioni innovative e prodotti di alto livello tecnologico per i professionisti delle costruzioni in 120 paesi del mondo. In Italia da più di 50 anni, abbiamo più di 1200 collaboratori e 106.000 clienti. Viviamo i nostri valori: integrità, coraggio, lavoro di squadra e impegno.

- Per la nostra Direzione Risorse Umane cerchiamo uno **SPECIALISTA**. Responsabilità: - supportare il team Normativa&Compensation nella gestione dei rapporti con i collaboratori (assunzioni/cessazioni), dei procedimenti disciplinari e del contenzioso.
- **Requisiti:** - età 23/26 anni - laurea in Giurisprudenza - padronanza strumenti informatici - conoscenza della lingua inglese - flessibilità, doti relazionali - domicilio in zona Milano.
- **Offriamo:** stage retribuito di 9 mesi. Invia il tuo CV citando il **Rif. HR/NORMATIVA** al fax 02/21272439, per e-mail a risorse@hilti.com. Si informano i candidati che la raccolta dei loro dati avviene ai soli fini selettivi e si richiede l'autorizzazione al trattamento dei dati ai sensi del D.Lgs. 196/03 (art. 7 e 13). La ricerca è rivolta a candidati di entrambi i sessi (L. 903/77). Saranno contattati i soli candidati rispondenti ai requisiti richiesti.

Sede: MILANO PROVINCIA - SESTO SAN GIOVANNI

Rispondere a: risorse@hilti.com

AMMINISTRATORE DELEGATO

(CD/07-3)

- Per uno dei più famosi brand di abbigliamento donna total look, stiamo selezionando l'**AMMINISTRATORE DELEGATO**.
- Il candidato ideale ha conseguito una laurea in economia, ha una solida esperienza nelle Retail Operations, all'interno di una azienda organizzata modernamente, ha dimestichezza nelle analisi, e capacità di sintesi.
- Sa operare in autonomia, valutare le situazioni e proporre le soluzioni. Conosce fluentemente almeno la lingua inglese per poter dialogare con la struttura internazionale.
- Si offre inserimento in ambiente giovane, dinamico, stimolante, con reali prospettive di crescita. La posizione riporterà direttamente alla proprietà ed è prevista una remunerazione di alto livello con parte fissa e bonus legati agli obiettivi. Candidature provenienti da realtà NON appartenenti al fashion system NON saranno prese in considerazione. Il presente annuncio si rivolge a candidati di ambo i sessi (L. 903/77 e succ. mod.)
- I candidati potranno inviare la propria risposta, dopo aver preso visione dell'informativa presente nella sezione "privacy" del sito www.suitex.it e rilasciando specifica autorizzazione ai sensi della legge sulla privacy al trattamento dei dati personali. Usare la seguente dicitura: "Ai sensi del D. Lgs. 196/2003, vista l'informativa presente sul sito www.suitex.it, autorizzo Suitex International Sas. a trattare i miei dati, anche sensibili, per le finalità e con le modalità precisate nella stessa" o altra formula equivalente. Chiediamo agli interessati di inviare il proprio CV in via preferibile COMPILANDO IL FORM NEL SITO www.suitex.it SEZIONE "CONTATTO MANAGER", E' POSSIBILE ALLEGARE ANCHE UN PROPRIO DOCUMENTO.

Sede: ITALIA NORD

Rispondere a: selezione@suitex.it

EXPORT AREA MANAGER

Settore Chimico • Rif. 5-NET

ARETHUSA

- Cliente: Azienda leader europea nella produzione e commercializzazione di articoli tecnici in plastica per laboratori. Contenuti della posizione: a diretto riporto della Direzione, la figura prescelta gestirà alcuni mercati europei ed extra europei (in particolare Gran Bretagna, Spagna e America Latina), si occuperà della gestione dei distributori e del mantenimento dei rapporti con gli stessi e con le catene distributive del settore.
- **Requisiti:** il candidato ideale ha un'età di circa 27/28 anni, è in possesso di diploma o laurea in Chimica, parla fluentemente la lingua inglese e la lingua spagnola e/o francese, proviene da un'esperienza di 2/3 anni nel settore chimico. Orientamento allo sviluppo del business, conoscenza dei mercati di riferimento, imprenditorialità e forti doti commerciali completano il profilo. Si richiede la disponibilità a viaggiare per buona parte del tempo lavorativo.

Sede: MILANO CITTÀ - SUD. Rispondere a: selezione@arethusa.itintermedia
SELECTIONMARKETING
COORDINATOR

For a Dutch multinational information services company with annual sales of 3 900 million € and around 20 000 people in Europe, North America and Asia Pacific (www.wolters-kluwer.com). It develops and markets the leading e-logistics platform for the road transport industry in Europe.

POSITION: MARKETING COORDINATOR Her/his mission is to strongly contribute to enhance Italy business development by improving its market position through effective marketing and communication actions aimed to increase customer base, brand awareness, market share and penetration on the Italian market. Elaborate and implement the marketing and communication strategy for the Italian market based on local needs and on the corporate marketing and communication strategy. He/she will have to work closely with Italia management (**Operations Manager, Sales Manager and Key Account Manager**), the Regional Manager Area South and European marketing team. He/she will be responsible of Local marketing actions, local brand awareness and local customer communication. His/her main tasks and assignments will be: - CRM prospect database management and lead generation process for customer acquisition - launch and development of new products/services/features in the Italian market - local market and competitive intelligence rolling out - partnerships agreements with transport industry players - implementation of customer and market surveys - definition and implementation of the media planning (**PR, ADV, events**) according to the European communication strategy by adapting it to local needs and through the management of external communication agencies - be the content manager of the Italian website and use it as another communication channel to empower brand - preparation and implementation of customer acquisition, development and retention communication.

PROFILE Required - Italian with fluent English (spoken and written).

- Sector Combined B2C and B2B environment experience is required. Ideally IT and/or transport industry experience.
- Function marketing role in BtoB or B2C international services or product companies during at least 3 years.

Location: Milan. Inviare cv aggiornato formato word. **Rif: MKTG Coordinator**

Sede: MILANO CITTÀ

Rispondere a: intermediaselection@cambiolavoro.comASSISTANT
MANAGER

The candidate will be joining a new office in Milan and also running the Milan office and supporting the Milan showroom. This candidate should have a high level of education, preferably university and be well read. Have a very fast mind and be able to multitask under pressure. Totally bilingual written and spoken in **English and Italian**. An easy going personality someone who is extremely precise and has a basic understanding of the fashion industry and the enormous deadlines and flexibility needed to work within it. A good understanding of office filing and systems will be helpful as the office is new, a good brain with regard to negotiating and generally very fast and quick as which usually comes from a certain personality and training and education. **The position** is a great opportunity as the company in Milan is new and is developing very fast. **Key skills:** - minimum 50 words per minute typing - Dictaphone experience if possible or certainly bilingual - Extremely good telephone manner - Experience either in a selling or manufacturing business, experience working in any wholesale fashion operation, will be an enormous benefit to this role. The candidate should be no older than 35 years old, preferably with 3 to 4 years experience working at high level. Sede di lavoro: Milano. Inviare cv aggiornato formato word. **Rif: Assistant Manager**

Sede: MILANO CITTÀ

Rispondere a: intermediaselection@cambiolavoro.com